

CENTRES AUTOMOBILES

**Touchez des cibles
ultra réceptives
à votre message !**



La période estivale s'annonce riche en **opportunités commerciales** : vacances, pic des déménagements... MAIS la hausse des prix de l'essence pourraient impacter négativement les déplacements. Et si nous trouvons ensemble **la bonne combinaison de canaux de communication** pour profiter pleinement de cette période clé pour votre business ?



L'objectif ?

Touchez des **cibles ultra réceptives** à votre message de centre automobile et équipementier durant l'été.

Comment ?

- 1 En captant des **leads chauds**, prêts à passer à l'achat.
- 2 En partant à la rencontre de vos **nouveaux voisins**, avant même qu'ils n'identifient vos concurrents.
- 3 En touchant une large audience de **prospects qualifiés** à savoir les automobilistes.

Captez les leads chauds

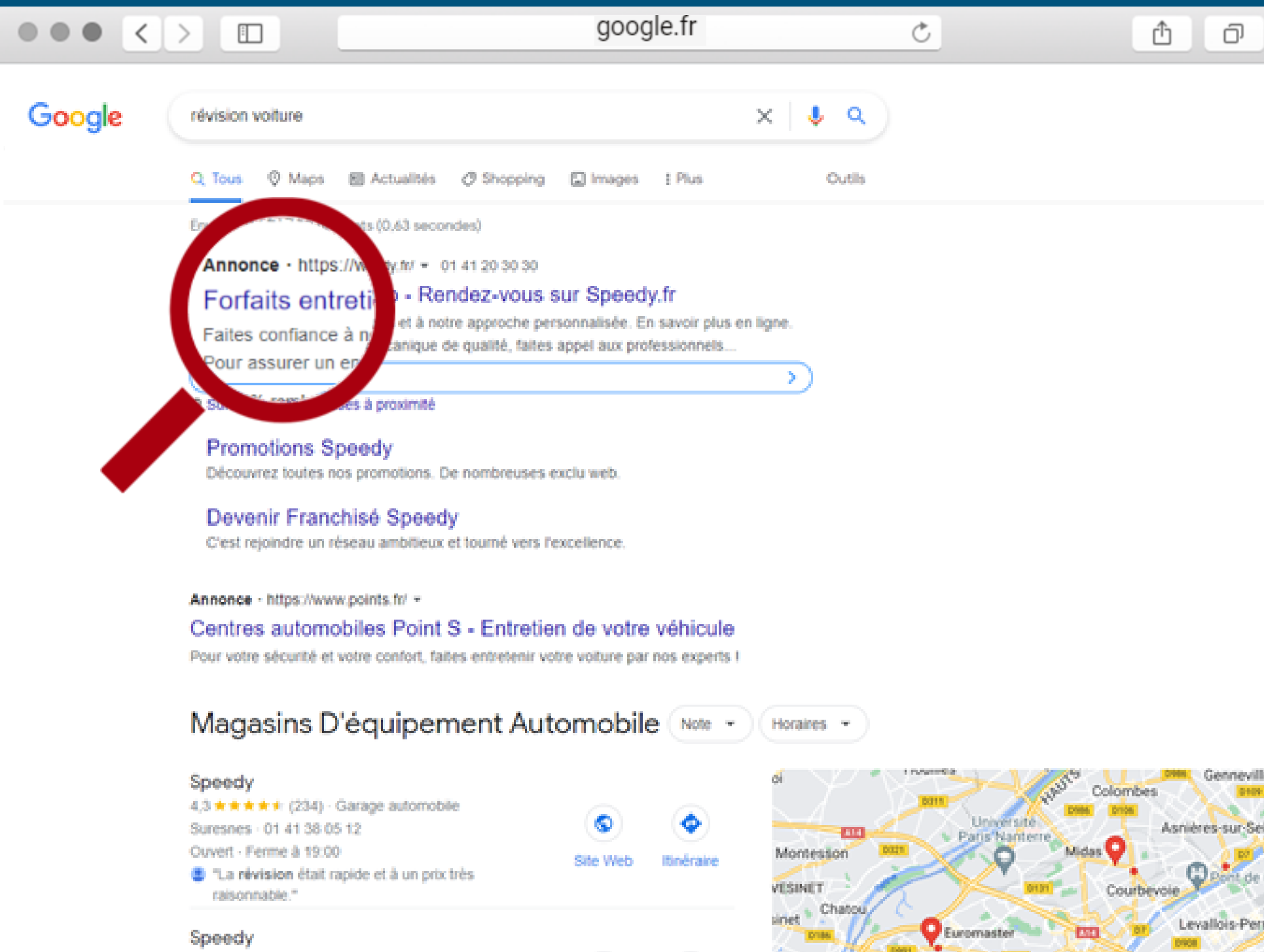
Le saviez-vous ? Regarder sur Internet sera le premier réflexe de **97 % des consommateurs** à la recherche d'une entreprise locale.

Les recherches en ligne explosent :

+120% "prix révision voiture"

+60% "réparation carrosserie"

+200% "point S"



Notre solution ? Vous permettre d'émerger auprès des internautes qui cherchent en ligne vos services et produits dans votre zone, en vous positionnant sur la 1ère page des résultats Google :

- Des experts certifiés Google Partner ✓
- Un reporting mensuel transmis par email ✓
- Un coût au clic (si l'internaute ne clique pas sur la publicité elle est gratuite) ✓

Rencontrez vos nouveaux voisins avant les autres

67 % des individus exposés à un **courrier adressé** se souviennent de la marque et d'au moins un élément du message.

Nous vous proposons d'envoyer un **courrier nominatif** à votre cible : souhaitez la bienvenue aux nouveaux venus !

- Vous captez les nouveaux emménagés dans votre zone de chalandise **avant vos concurrents**
- Vous diffusez un **support premium**, maximisant la mémorisation de votre message
- Vous mettez à jour votre base clients avec de **nouvelles adresses pertinentes** pour maximiser votre futur ROI

11% des foyers déménagent chaque année en France, parmi lesquels 1/4 change de département*

*Beta de Morgensztern



VOUS SOUHAITE LA BIENVENUE

Madame, Monsieur,

Nous vous souhaitons la bienvenue dans votre nouveau logement ! Fort de plus de 130 années de savoir-faire dans l'automobile, GARAGE est heureux de pouvoir vous accompagner afin de d'assurer le contrôle, la révision et l'entretien de votre véhicule. Prenez rendez-vous, ou faites vos achats sur notre site internet avec livraison ou en click & collect !

A bientôt,

L'équipe Garage
Neuilly-Plaisance



Prenez rendez-vous
au 09.28.71.33.84

Ouvert du
Lundi au Samedi
De 9h à 18h

Vous partez en vacances ?

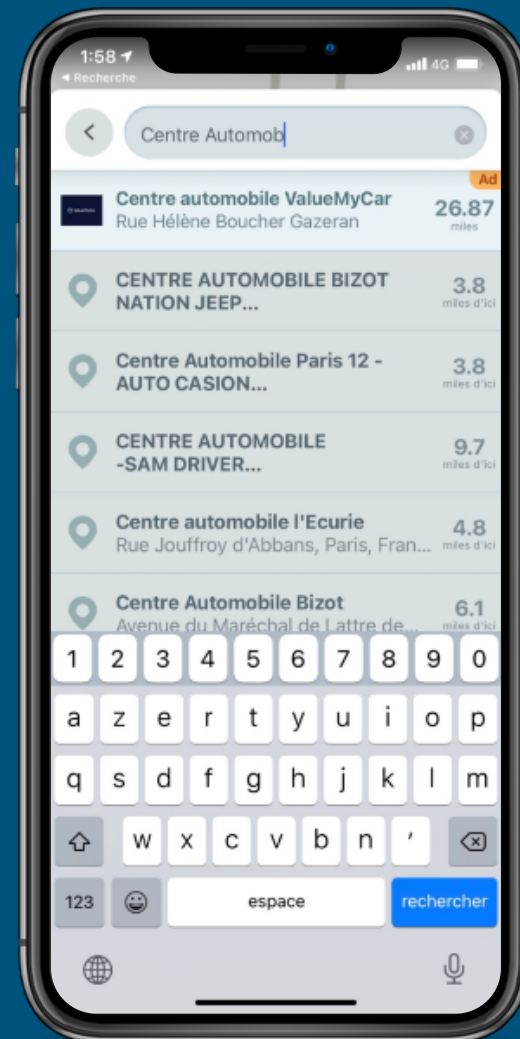
Nous vous offrons **-20%** sur la
révision de votre véhicule
Avec le code : B83H4Z

Ce message est adressé à l'adresse électronique indiquée. Si vous ne souhaitez pas être destinataire de ces messages, il vous suffit de nous adresser par courrier à Mailpoint Solutions, Service - Service support commercial opérations et au 17 rue de la Vierge CH4072 52540 Marouage Cedex ou par e-mail à clients@garage-neuilly.com et de proposer vos coordonnées à des fins d'actualisation et de propositions commerciales.

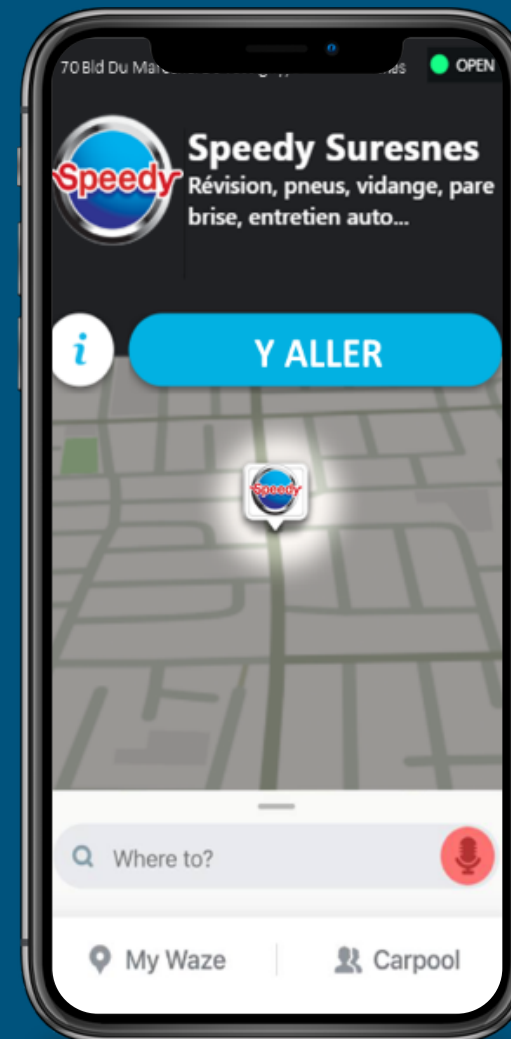
Touchez des prospects qualifiés

Renforcez votre notoriété auprès des conducteurs à proximité en mettant en avant votre centre sur l'application Waze, regroupant la plus large communauté d'automobilistes.

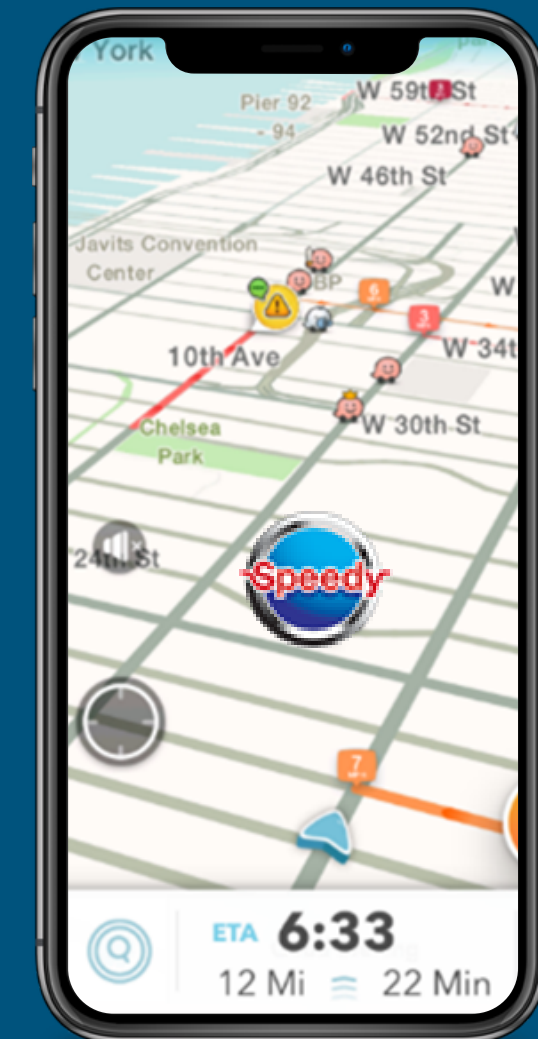
Remontez au top des résultats de recherches sur Waze



Communiquez lorsque le conducteur se trouve à proximité



Référez votre centre sur la carte du conducteur



Envie d'en savoir plus ?
Parlons de votre projet !

09 72 72 52 10 (appel non surtaxé)
ou via notre **formulaire de contact**

